

LOS SEGUROS AGRARIOS VISTOS DESDE LA COMISIÓN EUROPEA

Sr. D. Ramiro Sáez Gómez Comisión Europea Dirección General de Agricultura y Desarrollo Rural

Madrid, 13 y 14 mayo 2002





COMISIÓN EUROPEA DIRECCIÓN GENERAL DE AGRICULTURA

Dirección A. Análisis económicos y evaluación A.3. Análisis de la situación de las explotaciones agrarias

LOS SEGUROS AGRARIOS VISTOS DESDE LA COMISIÓN EUROPEA

Ramiro Sáez Gómez Comisión Europea Dirección General de Agricultura y Desarrollo Rural

Conferencia Internacional "Los seguros agrarios y la garantía de rentas".

Madrid 13 y 14 de mayo de 2002



1. Introducción

Dentro de la Comisión Europea dos servicios distintos han analizado el papel que los seguros agrarios pueden desempañar en el futuro de la Política Agraria Comunitaria. Hay que decir que ninguno de los documentos producidos recoge una posición oficial de la Comisión Europea. El primero, publicado por la Dirección General de Asuntos Económicos y Financieros, es un número de la publicación periódica European Economy dedicada a temas de interés económico. El segundo es un documento de trabajo de la Dirección General de Agricultura y Desarrollo Rural que tiene como función ofrecer en un texto una panorámica de la problemática del riesgo en agricultura y sacar algunas conclusiones sobre las posibilidades y dificultades de desarrollos futuros.

2. Dirección General de Asuntos Económicos y Financieros

El documento, publicado en 1999, tenía como objeto "Los seguros de renta en la agricultura europea" y fue encargado a un grupo de investigadores con la misión de estudiar si hay justificación para un seguro de rentas agrícolas en Europa en el futuro, y con qué condiciones y de qué forma podría ser factible un programa de seguros de rentas.

2.1 Orientaciones

El encargo contenía una serie de orientaciones para el diseño del programa que limitaban las opciones de los investigadores:

- Las interferencias con los mercados deberían ser mínimas.
- Los seguros de rentas deberían respetar los acuerdos de la Organización Mundial del Comercio.
- Cualquier sistema de seguros de rentas tendría que desarrollarse de tal manera que pudiera ser gestionado por el sector privado sin, en principio, intervención del gobierno.
- Un sistema de seguros de rentas no podría utilizarse para financiar o compensar el declive a largo plazo de un sector.
- Tendría que ser aplicable tanto a los países del sur como del norte de Europa. Con relación a la intervención del sector público los autores comentan que dado el carácter sistémico de los riesgos cubiertos, la capacidad tradicional de reaseguro probablemente no es suficiente, lo que implica que tales sistemas no pueden ver la



luz a no ser que los gobiernos intervengan en cierta medida, por lo menos hasta que las oportunidades en los mercados de capitales estén más desarrolladas.

2.2 Justificación y formas de la intervención pública

Según el estudio dos razones justifican la intervención pública:

- La primera es la existencia de fallos del mercado que se producen por las limitaciones cognitivas relacionadas con riesgos de gran magnitud y baja probabilidad, por el carácter sistémico de los riesgos y por la información asimétrica.
- La segunda razón para la intervención es que los agricultores tienen aversión al riesgo y no asignan los recursos de manera que se alcance el resultado óptimo. Por el contrario, la sociedad es más bien neutral ante el riesgo y por tanto hay un beneficio en principio para la sociedad si la intervención incita a los agricultores a asignar los recursos más cerca del punto de maximización de beneficios. Esta justificación es cierta por lo menos hasta que los mercados de capitales estén más desarrollados.

Independientemente de la forma exacta de intervención pública los autores defienden que una cooperación entre el sector público y el privado puede ser más barata que la forma corriente de ayuda por calamidades puesto que en tal caso la asistencia puede proporcionarse a través de la red y con la experiencia de los aseguradores.

La intervención sugerida es el reaseguro, campo en el que los gobiernos tienen ventajas por su gran capacidad de crédito. Por otra parte en cierto sentido es lo que los gobiernos ya están haciendo a través de las ayudas para compensación de daños. El establecimiento de un reaseguro formal que implica participación financiera de los beneficiarios puede ser preferible a esperar hasta que el acontecimiento ocurra y entonces repartir los costes entre los contribuyentes.

2.3 Tipos de seguros

El estudio señala que dentro de los tipos de seguros el de renta total de la explotación tiene un gran atractivo para los políticos porque la renta es la mejor medida del bienestar de los agricultores. Sin embargo presenta numerosos problemas de definición de los componentes de la renta, de información, de riesgo sistémico y de dificultades para desarrollar productos derivados relacionados. A continuación se analizan los seguros de ingresos brutos por producto o por grupos de productos, los seguros de rendimiento, de precios y de interrupción de las operaciones. Particular significación tiene la advertencia de que los seguros de rendimientos en las producciones animales son especialmente problemáticos porque



las fluctuaciones de rendimiento son mucho más una cuestión de gestión empresarial que en el caso de los cultivos y porque la mayor parte de la producción no tiene una fecha clara de "cosecha" pues se trata de producciones continuas o plurianuales. Ambos factores crean oportunidades de manipulación que determinan la existencia de un alto riesgo moral.

2.4 Recomendaciones:

- Unicamente deben introducirse aspectos en los que el azar moral y la selección adversa puedan ser tratados adecuadamente.
- Seguros de ingresos brutos deben ser contemplados únicamente para productos vegetales, no para los sectores animales.
- Los seguros deberían empezar con mercancías realmente sujetas al mercado, es decir para las que no hay sostenimiento de precios.
- En el caso de que los gobiernos proporcionen reaseguro, tanto si es a precio nulo, a tarifas comerciales plenas o con una combinación de las dos modalidades, deben reasegurar solamente una parte de los riesgos contraídos por los aseguradores.
- Antes de introducir los seguros ampliamente deberían realizarse algunos proyectos piloto. Es crucial para su implantación ulterior que los gobiernos intervengan sólo el mínimo necesario, usando reglas transparentes, es decir desde el principio no debe haber información asimétrica entre los aseguradores y los gobiernos.

3. La Dirección General de Agricultura y Desarrollo Rural

En 2001 la Dirección General de Agricultura y Desarrollo Rural publicó un documento de trabajo sobre Instrumentos de Gestión de Riesgos en la Agricultura de la UE con especial atención a los seguros agrarios.

Es un documento de trabajo en el que se analiza la naturaleza de los riesgos en agricultura, los instrumentos de que los agricultores disponen para hacerles frente, el papel que la política agrícola puede desempeñar en la gestión de los riesgos, ejemplos de sistemas de seguros agrícolas y de redes de seguridad, aspectos relacionados con la Organización Mundial del Comercio y lecciones que se pueden extraer de la experiencia acumulada.

El último capítulo analiza las posibilidades de acción para la Unión Europea en el campo de los mercados de opciones y de futuros y en el de los seguros agrarios. A continuación se analizan las ideas centrales del documento.



3.1 La gestión del riesgo

Los agricultores disponen de un conjunto de instrumentos para hacer frente a los riesgos inherentes a la actividad agraria. Se distingue entre estrategias dentro de la explotación y estrategias de reparto del riesgo. Dentro de las primeras está la selección de productos de bajo riesgo, la selección de productos de ciclo corto, la diversificación de la producción y el mantenimiento de suficiente liquidez. Entre las estrategias de reparto de riesgos están los contratos de comercialización, los contratos de producción, la integración vertical, los mercados de futuros, la participación en mutuas y los seguros.

Además de estos instrumentos los agricultores se benefician de la PAC para hacer frente a los riesgos así como de las ayudas para compensación de daños e incluso de las políticas de seguridad social.

3.1.1 La PAC

La PAC tiene incidencia fundamentalmente sobre el riesgo de precio y las variaciones de renta:

- Mediante el mecanismo de la intervención la PAC limita las variaciones de precios de mercado estableciendo un límite por debajo del cual no puede situarse el precio. Efectos parecidos tienen otros mecanismos como el de precio mínimo o el del almacenamiento privado.
- Mediante las ayudas directas, que no están prácticamente sujetas a riesgo y son por tanto una fuente de ingresos segura, la PAC reduce la pérdida de bienestar ocasionada por los acontecimientos negativos.
- Mediante las ayudas de desarrollo rural facilita la diversificación de fuentes de renta dentro y fuera de la explotación.

Mucho menor es la acción de la PAC en lo que se refiere a los riesgos de producción. Se puede decir que se reduce fundamentalmente a la acción preventiva a través de la legislación sanitaria y fitosanitaria, y a la financiación de medidas de erradicación de enfermedades y de los gastos por destrucción de animales en algunos casos de epizootias graves.

3.1.2 Ayudas para compensación de daños

La Unión Europea tiene una serie de normas que enmarcan la acción de los Estados Miembros para compensar a los agricultores y ganaderos afectados por inclemencias climáticas o por enfermedades. Se trata de la legislación sobre ayudas estatales, con desarrollo específico en el caso de la agricultura. Recientemente la Comisión ha adoptado unas directrices revisadas para esas ayudas.



Estas directrices definen los acontecimientos que pueden clasificarse como desastres naturales o sucesos extraordinarios (terremotos, avalanchas, desprendimientos de tierras, inundaciones...) e inclemencias del tiempo (heladas, granizo, sequía...). La legislación permite ayudas de hasta el 100% para compensar los daños materiales resultantes de desastres naturales y sucesos extraordinarios. Los daños ocasionados por condiciones climáticas adversas se pueden compensar hasta el 100% si los daños llegan al 20% en las zonas desfavorecidas y al 30% en el resto de las zonas.

Los brotes de enfermedades de animales o de plantas no se consideran normalmente como desastres naturales o sucesos extraordinarios. Las ayudas para combatir enfermedades de animales o plantas se pueden aceptar únicamente si forman parte de un programa de prevención, control o erradicación de la enfermedad. Las ayudas pueden alcanzar hasta el 100% de tales medidas si la legislación comunitaria no especifica que tales costes tienen que ser soportados por los productores. La compensación por las pérdidas incurridas puede alcanzar hasta el valor normal de las cosechas destruidas o de los animales sacrificados y pueden incluir una compensación razonable por la pérdida de ingresos.

La Comisión permite también ayudas de hasta el 80% del coste de las primas de seguros contratados para cubrir las pérdidas ocasionadas por desastres naturales o sucesos extraordinarios o condiciones climáticas adversas que sobrepasen los porcentajes anteriormente mencionados. Si el seguro también cubre otros daños (incluyendo enfermedades de animales o de plantas) la ayuda permitida se reduce al 50%.

Hasta ahora en la mayor parte de los Estados Miembros son más importantes las ayudas para compensación de daños que las subvenciones de seguros. Sólo en Austria y en España las subvenciones de seguros son superiores a las ayudas para compensación de daños.

Entre 1988 y 1997, los países con más gasto por estos conceptos son Italia con 3850 millones de Euros, de los que el 71% fueron para compensación de daños, y España con 1467, de los que el 79 % fueron subvenciones de seguros.

3.1 Experiencias en el campo de los seguros

En la UE el grado de desarrollo de los seguros agrarios es muy diverso y con un grado de participación pública también muy diverso. Esto indica que las necesidades en cuanto a cobertura entre los agricultores europeos son muy variadas y que los sistemas de seguros se han adaptado a las circunstancias de cada país.



Los seguros desarrollados corresponden fundamentalmente a seguros de rendimientos y cubren mucho más las producciones vegetales que las animales. No se tiene en Europa experiencia de seguros de ingresos, es decir que engloben simúltaneamente riesgos de producción y de precio.

En Estados Unidos existe un sistema de seguros de cosechas en el que la administración pública interviene subvencionando las primas, cubriendo los costes administrativos y operativos de las aseguradoras privadas y suministrando reaseguro. Hay que subrayar que pese a que dos tercios de la superficie de grandes cultivos están asegurados en los últimos años se han pagado importantes sumas de ayudas de emergencia.

Canadá tiene un programa de seguros de cosecha, un programa subvencionado de ahorro para los agricultores y una red de seguridad anticíclica que garantiza el 70% del promedio de los tres años anteriores de una variable cercana al margen bruto de explotación.

La experiencia de los sistemas de seguros, en especial la de Estados Unidos, permite extraer algunas lecciones:

- La participación es escasa y el grado de cobertura en términos de producción es limitado.
- La eficiencia es cuestionable pues para cubrir un amplio abanico de riesgos a un nivel interesante para el agricultor es necesaria una intervención considerable del Estado. Sin embargo, esta intervención no elimina la necesidad de ayudas para compensación de daños o ayudas de emergencia.
- El diseño está sujeto a presiones políticas para que se proporcionen seguros no suficientemente probados que pueden debilitar todo el sistema.
- La complejidad inevitable para adaptar los seguros a la demanda reduce la transparencia y esto facilita las conductas abusivas.
- La subvención proporcional de las primas conduce a una mala asignación de recursos que lleva a la permanencia de producción en zonas de alto riesgo con un elevado coste social.

3.2 Justificación de la intervención pública.

El documento analiza las razones para una intervención pública en el terreno de la gestión de riesgos desde el punto de vista de los fallos del mercado.

Por el lado de la demanda el fallo se produce por la falta de conocimientos del uso de ciertos instrumentos como los mercados de futuros que tienen altos costes de



transacción iniciales, por fallo cognitivo que hace que se minusvaloren los riesgos de acontecimientos de baja probabilidad y altas pérdidas potenciales, y porque los agricultores pueden contar con otras ayudas incluyendo ingresos provenientes de otras actividades o de ayudas públicas.

Por el lado de la oferta, las razones varían según los instrumentos:

- En el caso de los seguros la oferta puede no existir porque no se reúnen las condiciones de aseguramiento, es decir independencia de los riesgos y simetría de información. La violación de cualquiera de estas condiciones conduce a incrementos del coste marginal del seguro y a reducciones de su oferta. En cuanto a la oferta de reaseguro, los mercados de reaseguros agrarios tienen una oferta limitada acompañada de altas barreras de entrada.
- En cuanto a los mercados de futuros y opciones, su establecimiento sólo puede hacerse en presencia de gran variabilidad de precios, un alto número de comerciantes y especuladores y productos con calidades estándar bien definidas.

Otras razones para la intervención pública citadas son:

- Los gobiernos deciden el marco legal en el que operan los agricultores y de esta manera afectan considerablemente la exposición de los agricultores al riesgo, por ejemplo en el caso de medidas de control de enfermedades y veterinarias. Con el fin de crear un incentivo para que el gobierno establezca un marco legal que minimice el riesgo puede argumentarse que debería ser financieramente corresponsable de los posibles daños.
- En cuanto al reaseguro, la intervención del gobierno puede justificarse también por razones económicas. El gobierno podría proporcionar reaseguro a precio más bajo que el sector privado puesto que es capaz de reunir más capital a precio más bajo para cubrir pérdidas potencialmente elevadas.

3.4 Instrumentos de la intervención pública

Como instrumentos de la intervención pública se citan:

 El marco legal para la reducción del riesgo (medidas sanitarias y fitosanitarias) o el establecimiento de mercados para instrumentos de gestión del riesgo. Por ejemplo, la política de competencia debería tener en cuenta que el agrupamiento de riesgos (pools) entre compañías de seguros (que puede reducir la competencia) podría ser necesario para cubrir riesgos catastróficos.



- En segundo lugar los gobiernos podrían intervenir creando las condiciones necesarias para el desarrollo de mercados que proporcionen instrumentos de gestión del riesgo. Por ejemplo podrían suministrar información y formación sobre el riesgo y su gestión a los agricultores.
- En tercer lugar, la política podría ser bajar los costes de los instrumentos de gestión del riesgo. En lo que se refiere a los seguros las subvenciones estarían justificadas si un producto de seguros fuera demasiado caro para los agricultores por el carácter sistémico del riesgo que cubre o por la información asimétrica. Las posibilidades incluyen subvenciones para las primas de seguros y de reaseguro. Subvenciones podrían también estar justificadas transitoriamente para estimular el desarrollo de soluciones de mercado.
- En cuarto lugar los gobiernos podrían también proporcionar ellos mismos cobertura, por ejemplo mediante ayudas para compensación de daños, seguros públicos y reaseguro, o mediante red de seguridad específica. Tales enfoques estarían justificados si no se desarrollaran suficientemente mercados privados de riesgos. Entre los instrumentos específicamente públicos se encuentran los fiscales, garantía de ingresos mínimos por la seguridad social a diferentes niveles, y las ayudas para compensación de daños.

3.5 Posibilidades y dificultades para la UE

La perspectiva de crecimiento de la exposición al riesgo en Europa plantea la cuestión de si la Unión Europea tiene que desempeñar un papel que vaya más allá del actual. Este asunto tiene que ser examinado teniendo en cuenta que los instrumentos de la PAC tienen efectos sobre la exposición al riesgo de los agricultores. Por otra parte es necesario subrayar que políticas especialmente diseñadas para la gestión de riesgos no pueden reemplazar a las políticas de sostenimiento de rentas. El objetivo de las políticas de gestión de riesgos no es el apoyo de rentas sino la reducción de las fluctuaciones de la renta o de sus componentes.

En el corto plazo el conjunto de instrumentos de la PAC está dado y los instrumentos nuevos tendrían que complementar a los existentes. La PAC actual con sus mecanismos de sostenimiento de precios juega un papel importante en la reducción de tales riesgos. En el medio y largo plazo sin embargo el conjunto de instrumentos podría ser reorientado y nuevas opciones de política podrían ser adoptadas.

3.5.1 Corto plazo



3.5.1.1 Riesgos de precios

En cuanto a riesgos de precios la creciente liberalización de los mercados sin duda va a proporcionar mayores oportunidades de desarrollo de instrumentos privados tales como mercados de futuros y opciones. Dado que la falta de conocimiento técnico en cuanto a su uso es un considerable obstáculo para su desarrollo, la formación es un campo inmediato de acción para el sector público. Aunque tales programas se pueden ya cofinanciar en el marco del desarrollo rural la iniciativa reside en los Estados Miembros. Un estímulo decidido a nivel de la Unión podría ser necesario para preparar el terreno para una utilización más extensa de los mercados de futuros. Tales iniciativas podrían incluir un programa especial de información para todos los agricultores europeos. Tal programa podría realizarse en el corto plazo y estaría totalmente de acuerdo con las políticas actuales.

3.5.1.2 Riesgos de producción

En cuanto a riesgos de producción son los Estado Miembros los que han estado a la cabeza en la ayuda a los productores mediante las ayudas para compensación de daños, la aplicación de medidas sanitarias y fitosanitarias y las subvenciones a los seguros y reaseguros. El papel de la Comunidad se ha limitado a las reglas en cuanto a la prevención y la participación financiera en algunas medidas de control de enfermedades además de las reglas y el control de las ayudas estatales.

En el marco de las directrices acerca de las ayudas de Estado los Estados Miembros tienen un gran margen de maniobra para responder a las necesidades cambiantes de sus agricultores.

En el campo de los seguros agrarios y teniendo en cuenta las experiencias habidas hasta ahora se considera que:

- Un enfoque de abajo hacia arriba es necesario
- para que la oferta pueda adaptarse a las necesidades de los agricultores.
- porque en el futuro los seguros podrían reemplazar cada vez más a las ayudas para compensación de daños y eso resultaría en un gasto más estable y en acciones más eficaces, pues aunque el seguro sea subvencionado puede ayudar a integrar consideraciones de riesgo en las decisiones de gestión de las explotaciones.
- porque los Estado Miembros están mejor situados para dirigir la financiación pública en el marco de tales sistemas hacia grupos de agricultores de acuerdo con sus necesidades específicas.
- Es necesario tiempo para que el sistema se desarrolle y pueda hacerse más completo en cuanto a productos y riesgos cubiertos.



• Es necesaria una intensa y detallada vigilancia pública para evitar una excesiva complejidad que pudiera acarrear la existencia de conductas abusivas y la pérdida de vista del objetivo inicial.

Se defiende un papel prudente de la UE con relación a una intervención que vaya más allá de su intervención actual. Podría tener un papel si el carácter parcialmente sistémico de los riesgos impide el desarrollo de productos viables, dado que pérdidas potencialmente elevadas pueden ser demasiado grandes para las compañías o mutuas y el reaseguro no es suficiente o es demasiado caro.

La UE podría enfocar este problema de dos maneras:

- Podría facilitar la creación de pools de aseguradoras o reaseguradoras estableciendo el marco legal adecuado en el campo de la política de competencia cuando sea necesario.
- Examinar si hay posibilidades para promover la idea de cooperación entre mutuas a nivel europeo de manera que los riesgos sean compartidos por mutuas que cubran diferentes riesgos o sean activas en diferentes regiones.

3.5.2 Largo plazo

3.5.2.1 Seguros

Los sistemas de seguros son utilizados por los principales competidores de la UE y es posible que en las negociaciones en la OMC sean considerados como moderadamente distorsionadores del comercio. A largo plazo la UE podría plantearse intervenir más decididamente con dos condiciones. La primera es que los seguros encajen en el conjunto de medidas de la PAC, que no haya solapamiento con otras medidas que también tengan como objetivo los riesgos. La segunda es que haya suficiente financiación, lo cual significa que en ausencia de nuevos recursos financieros para la agricultura se tendrían que utilizar fondos ahora utilizados para otras medidas. Una posibilidad sería la cofinanciación dentro de los programas de desarrollo rural.

El suministro de reaseguro especialmente a partir de un cierto nivel de pérdidas atacaría uno de los principales problemas en el desarrollo de los seguros agrarios como es el riesgo de pérdidas catastróficas particularmente en los sectores animales.

El reaseguro podría ser condicionado a la formación de pools por parte de las aseguradoras lo cual distribuiría el riesgo entre los asociados y reduciría la probabilidad de grandes pérdidas para la Unión.



Otra condición podría ser que las aseguradoras cubrieran los principales productos de la agricultura europea.

Toda intervención tendría que ser analizada críticamente teniendo en cuenta la experiencia disponible para garantizar su eficiencia, transparencia y los posibles efectos sobre la producción, los precios y la distribución de los beneficios.

3.5.2.2 Sostenimiento de rentas anticíclico y redes de seguridad.

Los instrumentos anticíclicos proporcionan apoyo en los momentos de necesidad y dejan de hacerlo en los momento de prosperidad. Esta característica los hace aptos para responder a las necesidades de los agricultores y aceptables para la opinión pública. Son transparentes y con ciertas condiciones son compatibles con los criterios de la caja verde de la OMC.

Sin embargo en todos los Estados Miembros existen sistemas de seguridad social que se aplican también a los agricultores y tienen como objetivo garantizar un nivel mínimo de ingresos. Si se intentaran aplicar en la Unión Europea habría que explicar por qué los agricultores necesitan un trato diferenciado.

Por otro lado tales instrumentos requieren información completa y homogeneizada en cuanto a la definición de la renta que sería la base de su aplicación. El problema se complica si el criterio de renta aplicado es el de renta familiar y no sólo renta de origen agrario.

Una dificultad mayor para aplicar en Europa un instrumento como el canadiense AIDA sería la diversidad de sistemas fiscales que hace que en algunos casos los agricultores no hagan declaración de renta por basarse su fiscalidad en estimaciones indirectas o por estar exentos los ingresos de origen agrario. Hay que tener en cuenta que una red de seguridad pública compite con otros instrumentos privados de gestión de riesgos y que puede producir el efecto de que los agricultores no hagan una gestión adecuada al riesgo al que están expuestos.



REFERENCIAS

Income insurance in European agriculture. European Economy N° 2, 1999. European Commission, Directorate-General for Ecomic and Financial Affairs (disponible en inglés en www.europa.eu.int/comm/economy_finance/publications/reportsandstudies_en.htm). Risk management tools for EU Agriculture with a special focus on insurance. Working document, January 2001. European Commission, Agriculture Directorate General. (disponible en inglés en www.europa.eu.int/comm/agriculture/index_es.htm). Comunicación de la Comisión-Directrices comunitarias sobre avudas estatales

Comunicación de la Comisión-Directrices comunitarias sobre ayudas estatales al sector agrario. Diario Oficial nº C 28 de 01/02/2000. (disponible en www.europa.eu.int/eur-lex/es/search/search oj.html).